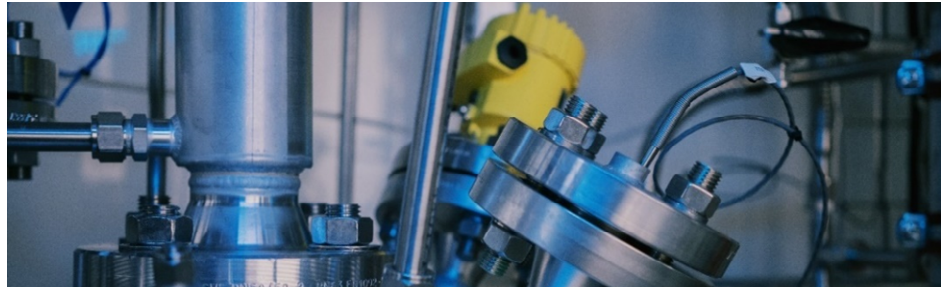




30 Rue Marguerite
F - 69 100 Villeurbanne - Lyon



Nous recherchons notre Responsable commercial d'une nouvelle offre numérique de gestion de données physico-chimiques

PME dynamique à l'approche originale et innovante, PROCESSIUM est un expert reconnu en conception, développement et optimisation de procédés industriels pour la chimie biosourcée, les biotechnologies et la chimie raisonnée. Forte de ses compétences en génie des procédés, couplant essais expérimentaux et compétences numériques, et de ses valeurs environnementales, Processium propose à ses clients partenaires des solutions de production industrielle plus performantes et durables.

Processium souhaite se diversifier et déployer plus largement sa solution web exclusive de gestion des données physico-chimiques afin d'accompagner ses clients dans la centralisation, la capitalisation et la valorisation de leurs données internes.

Processium recherche le responsable du développement de cette nouvelle offre, dans l'optique de créer une business unit, afin de générer un CA significatif tant en France qu'à l'international, auprès de ses clients actuels et d'autres acteurs industriels.

Création de poste en CDI, basé au siège de Processium, à Villeurbanne (LYON).

Vos missions :

- Vous êtes responsable du développement de l'offre commerciale de cette solution web de gestion de données physico-chimiques
- Vous proposez et pilotez la stratégie de croissance de cette activité et notamment la politique marketing et commerciale de la solution : ciblage, pricing, expérience client, communication digitale, ...
- Vous proposez les moyens, méthodes et plans d'actions nécessaires à sa réussite commerciale
- En coordination avec la Direction de Processium, vous gérez les objectifs de CA et de résultats, ainsi que le budget de votre activité
- Vous êtes responsable de la conquête de nouveaux clients, en interaction avec les équipes commerciales de Processium.
- Vous agissez en étroite collaboration avec l'équipe IT qui développe techniquement la solution web, pour la faire évoluer et l'améliorer en fonction des attentes des clients.
- A l'écoute permanente des clients, vous les accompagnez dans l'adoption de la solution et dans son usage : conseil, formation, ventes de services associés, ...
- Vous êtes l'interlocuteur privilégié du client au quotidien pour aider au déploiement de cette solution.

Votre profil :

- Vous êtes diplômé d'une école d'ingénieurs
- Vous avez des connaissances en physico-chimie
- Vous bénéficiez d'une expérience dans le secteur de l'édition de logiciel, ou dans la vente de solutions numériques pour l'industrie
- Vous avez la capacité de développer et piloter une nouvelle offre
- Vous avez des compétences en marketing opérationnel
- Vous êtes à l'aise avec la relation client et la négociation commerciale
- Vous êtes capable de comprendre la manière dont est paramétrée et configurée notre solution web, et de proposer des évolutions fonctionnelles ou d'utilisation
- Vos qualités comportementales : énergique, autonome, orienté vers les résultats, communicatif et convaincant
- Vous êtes à l'aise en anglais.

Merci d'envoyer CV et vos motivations à : recrutement@processium.com