

# Nous recherchons notre RESPONSABLE COMMERCIAL OFFRE PHYSICO-CHIMIQUE (H/F) CDI – Lyon - Villeurbanne



## REJOIGNEZ-NOUS

PROCESSIUM est un expert reconnu en **conception, développement et optimisation de procédés industriels** pour la chimie biosourcée, les biotechnologies et la chimie raisonnée. Forte de ses compétences en génie des procédés, couplant essais expérimentaux et compétences numériques, et de ses valeurs environnementales, Processium **aide ses clients à accélérer leur transition écologique en leur proposant des solutions de production industrielle plus performantes et durables**

PROCESSIUM souhaite déployer plus largement ses services en propriétés physiques. Cette activité atteint déjà un CA significatif et repose sur des expertises pointues, des outils de modélisation avancés, des équipements au meilleur niveau technique et notre solution web exclusive de gestion des données physico chimiques pour assurer une communication efficace avec nos clients.

Cet ensemble de moyens est unique au niveau international et offre un grand potentiel de développement.



Une équipe multiculturelle  
et conviviale



Un management  
collaboratif



Une entreprise acteur de  
la transition écologique

## QUI VOUS ÊTES

- Diplômé d'une école d'ingénieurs, vous avez des connaissances en physico-chimie
- Vous êtes intéressés par la vente de solutions numériques pour l'industrie
- Vous êtes à l'aise avec la relation client et la négociation commerciale
- Vos qualités comportementales : énergique, autonome, orienté vers les résultats, communicatif et convaincant
- Vous êtes à l'aise en anglais.

## VOS MISSIONS.

- **Développer l'offre commerciale « données physico-chimiques »**
- Proposer et piloter la **stratégie de croissance** de cette activité, notamment la politique marketing et commerciale : ciblage, pricing, expérience client, communication digitale, ...
- Proposer les moyens, méthodes et plans d'actions nécessaires à sa réussite commerciale
- En coordination avec la Direction, **gérer les objectifs de CA et de résultats** et le **budget** de votre activité
- Vous êtes responsable de la **conquête de nouveaux clients**, en interaction avec les équipes commerciales de Processium
- Vous agissez en étroite collaboration avec l'équipe numérique qui développe notre solution web de gestion de données physico chimiques, pour la faire évoluer et **l'améliorer en fonction des attentes des clients**
- **A l'écoute permanente des clients, vous les accompagnez dans l'adoption de la solution et dans son usage** : conseil, formation, ventes de services associés, ...
- Vous êtes l'interlocuteur privilégié du client au quotidien



Déposez votre candidature sur notre site <https://www.processium.com/nous-rejoindre/>  
ou : [recrutement@processium.com](mailto:recrutement@processium.com)

