

# INGÉNIEUR TECHNICO-COMMERCIAL EN GÉNIE DES PROCÉDÉS CHIMIQUES (H/F)

Salaire suivant profil, primes sur objectifs  
CDI - LYON-VILLEURBANNE (69)

## REJOIGNEZ-NOUS

PME dynamique à l'approche innovante, PROCESSIUM assure son **développement en France, Europe du nord, Brésil et USA**, dans les secteurs de la **chimie, les bioprocédés, la pharmacie, l'environnement...** PROCESSIUM apporte de la valeur ajoutée aux procédés de ses clients : **réduction de leur durée de développement, des coûts d'investissement et d'exploitation, minimisation de l'impact environnemental.**

Pour accompagner ses équipes, PROCESSIUM recherche des personnalités dynamiques alliant qualités relationnelles et passion pour la technique, afin d'exécuter leurs stages ou alternances. Les projets sont essentiellement conduits sur notre site, pour favoriser les échanges au sein des équipes techniques, et valider expérimentalement les solutions proposées grâce au matériel de pointe présent dans nos laboratoires.



Une équipe multiculturelle et conviviale



Un management collaboratif



Une entreprise tournée vers l'avenir

## MISSIONS

**Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous assurez le développement de la clientèle et des affaires sur votre secteur géographique ou le marché qui vous est confié et le développement du chiffre d'affaires**

- **Prospection** et développement de l'activité, approche de nouveaux clients
- Suivi et **valorisation du portefeuille client**
- Identification des besoins clients, participation à la **rédaction des cahiers des charges et des propositions commerciales** et participation au déploiement des nouvelles offres et services
- Proposition d'un plan d'action sectoriel à partir des objectifs fixés par la direction
- Participation au **suivi concurrentiel et une veille marketing** pour proposer des axes de développement
- Mise à jour et exploitation des informations commerciales sur le logiciel commercial (CRM) et/ou les tableaux de bord de l'entreprise
- Représentation de l'entreprise en participant à des manifestations professionnelles et scientifiques

## QUI VOUS ÊTES

- Diplômé(e) d'une **école d'ingénieurs spécialisée en génie des procédés** doublée d'une formation commerciale ou d'une 1<sup>ère</sup> **expérience commerciale** dans le secteur de la vente de prestations de services, de solutions techniques pour la chimie ou des secteurs voisins
- Vous bénéficiez d'une expérience significative de 2 à 5 ans dans un poste similaire ou d'ingénieur procédés
- Vous avez une bonne connaissance du développement à l'export
- Vous êtes dynamique et autonome
- Vous avez un bon contact, de l'agilité, le goût du challenge et un fort esprit d'équipe
- **Anglais courant**

Envoyez votre cv et votre lettre de motivations à : [recrutement@processium.com](mailto:recrutement@processium.com)

